



Техника должна зарабатывать,
а не простаивать.



Трак Радар


Трак Радар — финансовый партнёр перевозчиков

 **30 000+** профинансированных перевозчиков

 **300 000+** выполненных перевозок

 **800+** сотрудников

 Партнёр [ATI.SU](https://ati.su)

 Работаем на рынке грузоперевозок с 2015 года.

Проблемы перевозчиков

 Кассовые разрывы

 Нет денег на заправку

 Поломки и простой

 Задержки оплаты от заказчика

 Нет возможности обновить технику

Наше решение

Деньги до рейса. Техника без перегруза бюджета.

1 Авансирование перевозок

2 Предоставление и финансирование техники

3 Полное сопровождение сделки

Как работает авансирование

Подбираем
заказ



Проверяем
заказчика.
Забираем заказ



Менеджер помогает
проконтролировать загрузку
и проверить документы



Выплачиваем
аванс



Помощь в проверке
документов после
выгрузки. Выплачиваем
остаток



Что мы финансируем

🚛 Седельный тягач

🚚 Шторные полуприцепы

📁 Сцепка «тягач + прицеп»

Dongfeng GX 4x2

Флагман магистральных перевозок

- **508 л.с.**
- **Мотор Cummins**
- **12-ступенчатая
коробка Eaton**
- **Экологический
класс Евро-5**



- ✓ Комфорт
- ✓ Экономичность
- ✓ Адаптация под РФ

Шторный полуприцеп 16,5 м



	Стандартный	Удлиненный
Объем	90 м ³	110 м ³
Паллеты	~33	~39
Вместимость	База	+20%



90 м³



110 м³

- + +20% полезного пространства
- + +6 паллет в каждом рейсе
- + Больше объёма = больше маржи

Что такое лизинг?

Форма долгосрочной аренды имущества с возможностью его последующего
выкупа

Вы пользуетесь техникой → зарабатываете → выкупаете

Как это работает:

💰 Компания покупает технику



🚚 Клиент работает и зарабатывает



🏁 Техника переходит в собственность

Вам не нужно:

- платить всю сумму сразу
- замораживать оборот

Вы получаете:

- новую технику
- понятный ежемесячный платёж
- возможность масштабироваться

Что мы продаём на самом деле?

Мы не продаём тягач.

Мы не продаём полуприцеп.

Мы продаём:

 Возможность зарабатывать

 Рост бизнеса клиента

 Финансовый инструмент

ЛИЗИНГ В Трак Радар

Техника без перегруза бюджета

1 Клиент подает заявку

2 Согласовываем условия

3 Выход на сделку от 2 дней

4 Техника начинает зарабатывать

Почему через нас выгоднее

✓ 0% аванс

✓ Еженедельный платёж

✓ Скидка на авансирование

✓ Персональный менеджер/логист

✓ Юридическое сопровождение

✓ Помощь при аварийных

ситуациях

✓ Поддержка запуска бизнеса

Клиент платит из оборота, а не из накоплений

Чистый доход перевозчика на нашей технике

уже с первого месяца от 150 000 руб.

Условия программы

- ✓ 0% аванс
- ✓ Сделка от 2 дней
- ✓ Минимальный пакет документов
- ✓ Еженедельный платёж
- ✓ Удалённое подписание

Пакет документов

- ☐ Паспорт
руководителя
- ☎ Контактный
телефон
- 🏢 Реквизиты
компании
- 🚚 СТС действующей
техники (если есть)

Кому подойдёт

- 🚚 Перевозчикам
- 📁 Экспедиторам
- 🏢 Логистическим
компаниям
- 🚀 Молодым юристам

Предварительное решение — в течение 1 рабочего дня.

Функционал менеджера



◆ Продажи

- ✓ Работа с клиентской базой
- ✓ Прозвон и консультации
- ✓ Презентация техники и услуги
- ✓ Ведение сделки до подписания

◆ Система

- ✓ Ведение CRM (Битрикс 24)
- ✓ Постановка задач
- ✓ Контроль этапов сделки
- ✓ Отчётность

Продажи — это система

1 Лид

2 Контакт

3 Презентация

4 Документы

5 Сделка

Формула результата:

Активность × Дисциплина =
Доход

Как правильно вести клиента

- ✓ Не продавать «технику»
- ✓ Продавать доход
- ✓ Говорить цифрами
- ✓ Закрывать страхи

Главный вопрос клиенту:

Сколько вы хотите
зарабатывать в месяц?

Система мотивации

◆ Фикс

50 000 Р

◆ Бонус

**50 000 Р за каждую
заключенную сделку**

▼ Пример дохода

2 сделки в месяц = 150 000 Р

4 сделки = 250 000 Р

6 сделок = 350 000 Р

☞ Доход зависит только от
результата.

◆ Выплаты

📅 Еженедельно — Фикс

📅 10 числа — бонусы

🌐 Работа полностью
удалённая

☐ Поддержка
руководителя

📖 Обучение продукту

Твой доход — в твоих руках

Продукт есть ✓

Рынок есть ✓

Поддержка есть ✓

Осталось только действие!

1 сделка = 50 000 ₽

**Сколько сделок будет у тебя в этом
месяце?**